

## PRESSEMEDLUNG

# werwie – starke Maschinen, starke Partner

---

**Konz, 18.02.2025.** Seit über 30 Jahren steht die werwie GmbH für Qualität, Verlässlichkeit und erstklassigen Service in der Straßenbau-, Erdbau- und Landtechnik. Als internationales Drehkreuz für gebrauchte Maschinen bietet werwie Kauf- und Mietlösungen für Bauprojekte jeder Größenordnung. Dank enger Partnerschaften mit weltweiten Marktführern hat sich das deutsche Unternehmen zu einer bewährten Anlaufstelle für Bauunternehmen, Kommunen und Infrastrukturprojekte entwickelt. Seit Dezember 2021 gehört werwie zur familiengeführten Robert Aebi Gruppe mit Sitz in Regensdorf, Schweiz.

### **Vertrieb – ein weltweites Netzwerk für Erfolg**

Mit mehr als 10.000 verkauften Maschinen in über 120 Länder umfasst das Portfolio von werwie führende Marken wie Vögele, Hamm, Wirtgen, Bomag und John Deere. Über 100 Maschinen stehen gewartet und jederzeit einsatzbereit zur Verfügung. Der Versand erfolgt schnell und unkompliziert, inklusive weltweiter Zollabwicklung. Darüber hinaus bietet werwie Original-Ersatzteile mit flexiblen Lieferoptionen, darunter Standard, Express und NOX. Eine weitere Dienstleistung ist der Ankauf gebrauchter Maschinen. Die Maschinenbewertung erfolgt dabei kostenlos.

### **Mietpark – flexible Lösungen für jedes Projekt**

Die Mietlösungen von werwie bieten modernste Technik für anspruchsvolle Straßenbau- und Erdbauprojekte – mit Standorten in Konz, Bad Hersfeld, Neckarsulm und Achstetten. Europaweit konnten bereits über 1.500 Mietprojekte erfolgreich realisiert werden.

Das Mietportfolio umfasst Beschicker und Fertiger in allen Klassen (Mini 500 bis S3000), darunter auch die neueste Vögele-5-Generation. Für komplexe Straßenbauprojekte stehen zudem Spezialmaschinen wie SprayJet-Fertiger zur Verfügung. Darüber hinaus bietet werwie

Maschinen für die Bodenstabilisierung sowie Walzen für Asphalt- und Erdbau. Ergänzt wird das Angebot durch starre Bohlen, BigSkis und weitere Sonderlösungen.

### **Service – maximale Effizienz, minimale Downtime**

Der Baustellenalltag stellt hohe Anforderungen an Maschinen – deshalb bietet werwie maßgeschneiderte Serviceleistungen, um den reibungslosen Betrieb zu gewährleisten. Die unternehmenseigene Lackiererei ermöglicht individuelle Maschinenlackierungen. Ein deutschlandweit verfügbarer mobiler Service minimiert Ausfallzeiten durch schnelle Wartung und Reparaturen. Darüber hinaus profitieren Kunden von professionellen Vor-Ort-Schulungen für Maschinenführer, um den effizienten Einsatz der Technik sicherzustellen.

### **Neue Partnerschaft mit Fliegl – Thermoabschiebemulden ab sofort verfügbar**

2025 erweitert eine neue Kooperation mit der Fliegl Bau- und Kommunaltechnik GmbH das Angebot von werwie um Thermoabschiebemulden – eine perfekte Ergänzung für den modernen Straßenbau. Ab sofort können diese über werwie gemietet werden, wobei Fliegl entsprechende Anfragen direkt weiterleitet. Darüber hinaus nimmt werwie gebrauchte Thermoabschiebemulden in Zahlung und vermarktet sie weiter. Auch der Kauf von Neumaschinen ist über das weltweite Netzwerk von werwie möglich.

Mit diesem erweiterten Angebot unterstreicht werwie seine jahrzehntelange Erfahrung als zuverlässiger Partner für Baumaschinen – heute und in der Zukunft. „Diese strategische Zusammenarbeit hilft uns, die Stärken beider Unternehmen zu bündeln und innovative Lösungen im Bereich Straßenbau und Landtechnik zu entwickeln. Sie ist ein wichtiger Schritt in der Wachstumsstrategie von werwie, um die Marktpräsenz weiter auszubauen und neue Geschäftsfelder zu erschließen“, erklärt Marius Jakoby, Geschäftsführer der werwie GmbH.